

ウィズコロナ時代に対応する

最強販路開拓術

～会社の「財産」を活かし、売上UPにつなげる～

コロナとの共存が求められる中、求められる商品、販売方法、流通チャネルにも変化が生じています。そのような中でも、新たな顧客の獲得と既存顧客の掘り起こしは、販路の拡大において重要な課題で、企業各社は、既存顧客の維持を行いつつ、販売方法や流通チャネルを常に考えていく必要があります。本セミナーでは、新規顧客の獲得方法、どのようにしてリピートを作るのかについて、企業の経営支援実績も豊富な、中尾友和さんを講師に迎えご講演いただきます。是非ご参加ください。

日時

令和5年 **2/6** 月 14:00 ~16:00

会場

高砂商工会議所 2F大会議室
(兵庫県高砂市高砂町北本町1104) 駐車場有

定員

30名 (先着順)

申込方法

下記QRコードを読み取り、
高砂商工会議所HPよりお申込みください。



高砂商工会議所 販路開拓術セミナー **検索**

※参加証は送付しません。定員を超過した場合はお断りのご連絡を差し上げます。

※ご記入いただいた個人情報は、本事業の管理・運営のため、本所事務局の各種連絡・情報提供に利用させていただくほか、講師に参加者名簿(事業所名・役職・氏名など)として提供する場合がございます。

講師

株式会社中尾経営
代表取締役

中尾 友和 氏

- ・中小企業診断士
- ・1級販売士



大学卒業後、榊福寿園で12年間、主に量販店向けの営業に携わる。新規開拓したお店は500店舗を超え、年間最優秀社員賞受賞などの成績を収める。

平成28年中尾経営支援事務所を開設。自身の経験と様々なコンサルメソッドを組み合わせ、稼ぐ力を倍増させる「倍増会議メソッド」を確立。「倍増会議」は現場の従業員でもすぐ実行できると評判で、支援企業では、3ヵ月で71社新規開拓、年末キャンペーン売上高前年比576%などの成果が報告されている。

新型コロナウイルス感染症対策について

※新型コロナウイルス感染症の感染拡大状況によっては、開催形式、予定を変更する場合がございます。予めご了承ください。

※マスクの着用、アルコール消毒や検温等、感染症拡大防止対策にご協力ください。

お問合せ先

高砂商工会議所 中小企業振興部 指導課(担当:澤田)
電話受付時間 | 平日 9:00 ~ 17:00

☎ 079-443-0500 ☎ 079-442-0369
✉ sawada@takasago-cci.or.jp